



Suosittelen, että keskustele ja toimit osto-
prosessin aikana monen eri asiantuntijan
kanssa. Heidän ammattitaitonsa on arvokasta,
kun tutustutaan kohdeyrityksen yhtiösopimuk-
seen, osakassopimukseen, tilinpäätöstietoihin
monen vuoden ajalta, vuokrasopimukseen, takui-
hin ja lisensseihin, myynti- ja ostosopimukseen,
henkilöstöön ja heidän sopimuksiinsa, yrityksen
markkinatilanteeseen, erilaisten yhtiörakentei-
den ominaisuuksiin, verosuunnitteluun, rahoit-
usmalleihin ja moneen muuhun asiaan. Nämä
ovat avainasemassa, kun etsitään oikeaa kaup-
pahintaa ja tehdään liiketoiminnalle suunnitel-
maa.

"Työni omistajanvaihdosasiantuntijana sisäl-
tää yritystoiminnasta luopuvien yrittäjien,
yrittäjäksi tähtäävien henkilöiden sekä yritys-
tään yritysostolla laajentavien yrittäjien neu-
vomista ja opastamista yrityskaupan polulla
ja etenkin sen alkumetreillä. Kaiken tekemi-
seni tärkein tavoite on yritysten ja yrittäjien
menestyminen sekä hyvinvointi."

ÖTA HALTUUN!

YRITYKSEN OSTO

Yrittäjät

ETELÄ-POHJANMAA

Aila Hemminki

Omistajanvaihdosasiantuntija

aila.hemminki@yrittajat.fi

puh. 050 593 9739

Maksuttoman neuvontapalvelun sinulle tar-
joaa kotikuntasi yhdessä Etelä-Pohjanmaan
Yrittäjien kanssa.



ÖTA HALTUUN!



YRITYKSEN OSTO

1 SINUN OSTAJAPROFIILISI

Ensimmäisessä tapaamisessa kirjoitan sinusta ostajaprofiilin rekisteriini. Profiili rakentuu siitä, kun kerrot, mitä toivot, mitä olet tähän mennessä tehnyt, mitä osaat ja haluaisit tehdä. Sinun ei tarvitse valmistautua tähän tapamiseen sen kummemmin. Ellei tarinaa irtoa, minulla on kyllä kysymyksiä.

Tutustumme yhdessä netin tarjontaan tai kohteisiin, jotka sinulla saattaa olla jo mielessäsi. Tämä hetki auttaa ymmärtämään enemmän, mitä sinä haluat tai ainakaan et halua.

Allekirjoitamme salassapitosopimuksen välillemme. Se mahdollistaa avoimen tiedon jakamisen ja asioiden sujuvan edistymisen. Rekisterissäni on myytäviä yrityksiä, joiden yrittäjät ovat hakeutuneet neuvontani piiriin. Monen yrityksen kohdalla jo tieto myyntiaikeesta on salassapidettävä ja kaikkien kohdalla salattavia tietoja ovat esimerkiksi kilpailuedun tekijät. Myös sinä saatat edellyttää, että ostoaikeesi pidetään salassa.

Tapaaminen on toimistollani Seinäjoen keskustassa osoitteessa Alvar Aallon katu 3. Toimiston edessä on aina vapaata parkkitilaa, joten voit ajaa rauhassa perille asti. Parkkimaksun voit maksaa kolikoilla, kortilla tai Easypark-sovelluksella (aluetunnus 344).



2 LÖYDÄT KIINNOSTAVAN KOHTEEN

Voit löytää myynnissä olevia yrityksiä netistä, yritysvälittäjiltä tai puskaradiosta. Minä välitän tietoja omista asiakkaistani sinulle sähköpostitse ja toivon, että kommentoit niihin aina jotain. Siten voit auttaa minua parantamaan palveluani.

Kun kiinnostut jostain kohteesta, niin voimme tutustua siihen lisää toimistolla. Yhdistän sinut ja myyjäyrittäjän sen mukaan, mikä on kussakin tilanteessa hyödyllistä. Jokainen yritys, kauppaprosessi ja -neuvottelu on erilainen monestakin eri syystä. Olen tukenasi, ohjaan eteenpäin ja etsimme yhdessä asiantuntijoita, joita tarvitaan seuraaviin askeliin.

3 KAUPPANEUVOTTELUT

Olen tarvittaessa mukana kauppaneuvotteiluissa, mutta viimeistään tässä vaiheessa kuvaan astuu myös:

- yritysvälittäjä, ainakin jos kohde on myynnissä välittäjällä
- Uusyrityskeskus, jossa teet yrityksen perustamiseen, liiketoimintasuunnitelmaan ja starttirahaan liittyvät toimenpiteet. Jos oston kohteena on yrityksen osakekanta, ei uutta yritystä yleensä perusteta. Jos ostat liiketoimintaa (aina henkilöyhtiöiden kohdalla), niin perustat uuden yhtiön, joka toimii sitten ostajana.
- kirjanpitäjä
- pankin yritysneuvoja ja juristi
- Finnvera, sieltä saa ainakin vakuuksia, ehkä myös lainaa
- juristi, mahdollisimman alusta lähtien, että jo sopimusten suunnitteluvaiheessa lähdetään oikeaan suuntaan, mutta viimeistään kauppakirjaa tehtäessä
- veroasiantuntija, pääasiassa myyjä tarvitsee.